



EBC*L – Egységes Európai Gazdasági Oklevél „B” modul

Nemzetközileg elismert oklevéllel!

- TÁJÉKOZTATÓ A KÉPZÉS FELTÉTELEIRŐL -

A képzés célja:

Az EBC*L „B” modul – az „A” modulra alapozva – azokat a vállalatgazdasági ismereteket tartalmazza, melyek a vállalati tervezési és döntési folyamatokban történő aktív részvételhez – a gazdaságos erőforrás felhasználás elvének figyelembe vételével – feltétlenül szükségesek.

A képzés célja megismertetni a hallgatókat az üzleti élet további fontos elemeivel. Az „A” modul képzés során elsajátított ismeretekre építve a hallgatók képesek lesznek üzleti tervet készíteni, projekteket tervezni. Megismerik a piac fogalmát, a piaci verseny elemzését, a kockázatkezelés módszereit, a marketing szerepét, a szükségletek kielégítésének módját, a vásárlói magatartást befolyásoló tényezők szerepét.

Fontos szerepet szán a képzés a kommunikációs és értékesítés-politikának. A pénzügyi tervezés megismertetésével a hallgatók képesek lesznek egy vállalkozás finanszírozási lehetőségeinek elemzésére, valamint a gazdaságossági számítások elvégzésére, amelyek a vállalkozói döntéseket megalapozzák.

A képzés végére elsajátított ismeretek, készségek, képességek, kompetenciák:

- Üzleti terv készítése
- A vállalkozás formájának megválasztása
- A vállalkozás stratégiájának kidolgozása és a fő sikertényezők kiválasztása
- SWOT analízis készítése, és elemzése
- Kreatív problémamegoldási módszerek alkalmazása
- A marketing-mix elemeinek ismerete, egymáshoz való viszonyának megállapítása
- Piackutatási feladatok elvégzése (megkérdezés, monitoring)
- Marketingkommunikációs csatornák kiválasztása, arculat megtervezése, reklámeszközök alkalmazása, a reklám eredményességének vizsgálata
- Értékesítési módszerek alkalmazása, értékesítéshez szükséges feltételek és kompetenciák alkalmazása
- Pénzügyi tervezési feladatok elvégzése, finanszírozási lehetőségek kiválasztása
- Gazdasági számítások készítése, elemzése



A jelentkezés feltételei:

- általános iskola elvégzése (a részvétel 17 éven felülieknek ajánlott)
- EBC*L „A” modul oklevél a tanfolyamon való részvételnek nem feltétele, azonban vizsgára már csak az „A” modul oklevéllel rendelkező hallgatók bocsáthatók.



EBC*L LICENSING MAGYARORSZÁG KFT.

1158 Budapest, Bezsilla Nándor u. 16.; Tel/Fax: 1/419-3066;

Web: www.ebcl.hu; E-mail: ebcl@ebcl.hu; Adószám: 10515615-2-42

Felnőttképzési nyilvántartási szám: 01-0731-04; Intézmény-akkreditációs lajstromszám: AL-1512

A képzés teljesítésének formai követelményei:

- Részvétel a képzés összóraszámának legalább 70 százalékán.

Fenti követelmény teljesítésének hiányában a tanfolyam látogatásáról szóló igazolást nem áll módunkban kiállítani.

„B” modul vizsga:

A nemzetközi EBC*L „B” modul oklevél megszerzéséhez 2 x 90 perces, írásbeli vizsgát kell sikeresen teljesítenie a vizsgázóknak az EBC*L "B" moduljának tananyagából. A vizsga nem teszt jellegű: különböző típusú kifejtős kérdésekre kell válaszolni.

Figyelem: az EBC*L „B” modul vizsgán való részvétel feltétele az EBC*L „A” modul oklevél!

A vizsga két részből áll:

- Részvizsga 1:
 - Az üzleti terv készítés céljai, módjai és eszközei
 - Marketing és értékesítés
- Részvizsga 2:
 - Pénzügyi tervezés (költségvetés készítés), beruházási és gazdaságossági számítás

Időtartam:

- A vizsgára részvizsgánként 90 perc áll rendelkezésre.
- A két részvizsga között 15 perc szünet van.

Vizsgafeladatok:

- 12 fogalom-meghatározás
- 3 a téma megértését számon kérő kérdés
- 1 esettanulmány

A fogalmak pontos definiálását, a hozzátartozó képlet leírását várjuk. A számítási feladatoknál nemcsak a végösszeg, hanem a számítási folyamat ismertetése is szükséges. Az értékelésnél a kérdés megválaszolásának pontossága és mélysége az irányadó.

Részvizsgák:

- Lehetséges csupán az egyik részvizsga abszolválása. Az EBC*L "B" modul záróoklevelének megszerzéséhez azonban mindkét részvizsgát le kell tenni. A második részvizsga letételére az elsőt követő 2 éven belül kell sort keríteni.
- A részvizsgák sorrendje szabadon választható.
- Részvizsgánként 80 pont szerezhető. A pontok 75%-ának (= 60 pont) elérése esetén a vizsga sikeresnek tekinthető.

Egy részvizsga sikertelensége esetén a vizsga 2 éven belül megismételhető. Ez esetben a részvizsga-tanúsítványt az EBC*L Képviselet állítja ki.

Mindkét részvizsga sikeres letétele esetén a nemzetközi EBC*L "B" modul záróoklevelet az EBC*L International és a Kuratorium Wirtschaftskompetenz für Europa állítja ki.





EBC* LICENSING MAGYARORSZÁG KFT.

1158 Budapest, Bezsilla Nándor u. 16.; Tel/Fax: 1/419-3066;

Web: www.ebcl.hu; E-mail: ebcl@ebcl.hu; Adószám: 10515615-2-42

Felnőttképzési nyilvántartási szám: 01-0731-04; Intézmény-akkreditációs lajstromszám: AL-1512

Visszalépés, programból történő kimaradás:

Visszalépésre a felnőttképzési szerződés megkötése, ill. a tanfolyam meghirdetett kezdési időpontja előtt 8 nappal van lehetőség, mely esetben a befizetett tanfolyami díj visszajár. 8 napon belüli lemondás esetén a díj 30 %-át meg kell fizetni, amely összeg az ugyanabban az évben induló tanfolyamba beszámítható. Amennyiben a jelentkező a felnőttképzési szerződés megkötése után mégsem kíván részt venni a képzésen, az programból történő kimaradásnak minősül.

A programból történő kimaradás szándéka esetén a felnőttképzési szerződés felbontására irányuló írásos kérelmet kell benyújtani az EBC*Licensing Magyarország Kft. ügyvezetője felé. Ilyen esetben a hallgatónak lehetősége van tanulmányainak egy másik csoportban való befejezésére, szerződésbontás esetén pénzvisszafizetésre azonban nincs lehetőség.

A jelentkezés lépései:

1. A képzés feltételeiről szóló tájékoztató elolvasása, értelmezése
2. Jelentkezési lap kitöltése és elküldése az EBC*Licensing Magyarország Kft. részére, melyet a képző cég írásban visszaigazol
3. Képzési díj (és vizsgadíj) befizetése
4. Felnőttképzési szerződés megkötése (a képzés első napján)
5. Képzésen való részvétel és vizsga

A képzés tanulmányi céljai:

AZ ÜZLETI TERV KÉSZÍTÉS CÉLJAI, MÓDjai ÉS ESZKÖZEI

- Egy üzleti terv céljainak, tartalmainak és felépítésének ismertetése
- A vállalkozás és a vállalkozási környezet elemzésének céljai és módszerei
- Vállalatgazdasági elemzési- és tervezési eszközök bemutatása és használata példák segítségével
- A projekttervezés céljai, módszerei és felépítése

MARKETING ÉS ÉRTÉKESÍTÉS

- A marketing fogalmának és jelentőségének bemutatása egy vállalkozás, egy projekt, egy termék vagy egy szolgáltatás, valamint az egyén összefüggésében
- A marketing keretfeltételeinek (vevők, piaci verseny, költségek) magyarázata.
- A marketing eszközeinek ismertetése, azok használata a gyakorlatban
- Projektek, termékek és szolgáltatások sikeres „eladásának” legfontosabb ismérvei

PÉNZÜGYI TERVEZÉS (KÖLTSÉGVETÉS KÉSZÍTÉS), BERUHÁZÁSI ÉS GAZDASÁGOSSÁGI SZÁMÍTÁS

- A pénzügyi tervezés céljai, felépítése és eszközei
- Az eredménykimutatás, a mérleg terv és a likviditási terv céljai és felépítése
- Egy vállalkozás finanszírozási lehetőségeinek bemutatása
- A rentabilitás, likviditás és termelékenység tervezett mutatószámainak kiszámítása, a szükséges következtetések levonása
- A pénzügyi tervezés (kölségvetés készítés) jellegzetességei egy nagyvállalat esetében
- A beruházási számítás céljai, és beruházási számítások készítése
- Gazdaságossági számítások, a vállalkozói döntések alappilléreinek készítése és magyarázata